

NACHHALTIGKEIT UND KREISLAUFWIRTSCHAFT

Bewertung, Reparatur und Wiederverkauf von Ladungsträgern





Einleitung

Ladungsträger wie Paletten, Palettenrahmen und Metallboxen spielen eine wichtige Rolle für das effiziente Funktionieren von Lieferketten. Insbesondere Paletten bilden die Grundlage der modernen Logistik und sind für den Transport, die Lagerung und das Handhaben von Gütern in verschiedenen Branchen unverzichtbar.

In Europa ist der Palettenmarkt (insbesondere EPAL) klar unterteilt: Rund 60 % des Umsatzes stammen aus dem Verkauf neuer Paletten, während 40 % auf gebrauchte Paletten entfallen. Dies ist auf Faktoren wie Qualität, Sicherheit und die Einhaltung von Industriestandards zurückzuführen. Strenge Vorschriften – insbesondere im Rahmen des EPAL-Zertifizierungssystems – machen neue zertifizierte Paletten für viele Unternehmen zu einer sichereren und berechenbareren Wahl. Die Erklärung der EPAL – „Keine Abweichungen in Holzqualität, Trocknungswert, Nagelanzahl oder Stärke der Holzklötze“ – unterstreicht die hohen Standards, die für den Markteintritt erforderlich sind.



Nachhaltigkeit vs. Marktpraxis

Obwohl die Wiederverwendung von Paletten die nachhaltigste Option ist, entscheiden sich viele Unternehmen aufgrund logistischer und hygienischer Hindernisse immer noch für neue Paletten. Die Abwicklung von Rücksendungen und die Aufbereitung gebrauchter Ladungsträger erfordern ein gut organisiertes System, was sehr zeitaufwendig sein kann. In Branchen wie der Lebensmittel- und Pharmaindustrie verbieten Hygienestandards oft die Verwendung gebrauchter Paletten.

Dennoch veranlassen das wachsende Umweltbewusstsein und das Bestreben, die Betriebskosten zu optimieren, immer mehr Unternehmen dazu, zirkuläre Logistiklösungen einzuführen – wie beispielsweise die Rücknahme, Reparatur und den Wiederverkauf gebrauchter Ladungsträger.

Um die Wiederverwendung zu ermöglichen, ist es unerlässlich, den Markt für gebrauchte Ladungsträger zu verstehen, die Qualität zu bewerten und effektive Reparatur- und Wiederverkaufssysteme zu implementieren. Die Rotom-Gruppe führt seit Jahren solche Analysen und Maßnahmen durch. Dieses Whitepaper untersucht die Rolle der Bewertung, Reparatur und des Wiederverkaufs, um anderen Unternehmen zu helfen, von diesen Praktiken zu profitieren.



Ein zweites Leben für Ladungsträger: wirtschaftliche, ökologische und logistische Vorteile

Der Verkauf gebrauchter Paletten ist ein erster Schritt in Richtung Kreislaufwirtschaft. Auch wenn es sich dabei nicht um ein perfektes Modell handelt – bei dem Unternehmen ihre eigenen Paletten wiederverwenden – können andere davon profitieren. Man gibt den Ladungsträgern somit eine zweite Chance.

Durch den Verkauf an unser Unternehmen stellen Sie sicher, dass die Paletten durch ordnungsgemäße Sortierung und Reparatur wieder in den Kreislauf gelangen und ihr volles Potenzial ausschöpfen können.

➔ Wirtschaftliche Vorteile

Die Wiederverwendung von Holzpaletten bietet erhebliche Einsparungen. Durch den Verkauf gebrauchter oder überschüssiger Paletten lässt sich ein Teil der Investition wieder hereinholen und Lagerplatz freimachen. Mit dem Erlös können neue Ladungsträger finanziert und so die Investitionsausgaben gesenkt werden.

Die Planung von Abholungen und die Einführung von Rückgabesystemen senken die Betriebskosten weiter und verbessern den Materialfluss in Lieferketten. Reparatursysteme verlängern die Lebensdauer von Paletten und ermöglichen ein besseres Ressourcenmanagement.

➔ Ökologische Vorteile

Die Reparatur und der Wiederverkauf von Paletten reduzieren den Holzbedarf und die Abholzung. Es landet weniger Abfall auf Deponien, wodurch die CO₂-Emissionen aus der Entsorgung gesenkt werden. Unternehmen, die Null-Abfall-Strategien verfolgen – bei denen Paletten repariert, wiederverwendet oder umfunktioniert werden – gewinnen bei umweltbewussten Kunden an Beliebtheit.

➔ Logistische Vorteile

Rückgabesysteme optimieren den Verpackungsfluss. Viele Unternehmen verwenden mittlerweile wiederverwendbare Ladungsträger, die an die Lieferanten zurückgegeben oder repariert und an andere verkauft werden. Dies reduziert den Bedarf an neuen Paletten, schafft Lagerplatz und unterstützt einen nachhaltigen Betrieb.





Bewertung gebrauchter Ladungsträger – der erste Schritt zur Wiederverwendung

Qualitätsanalyse

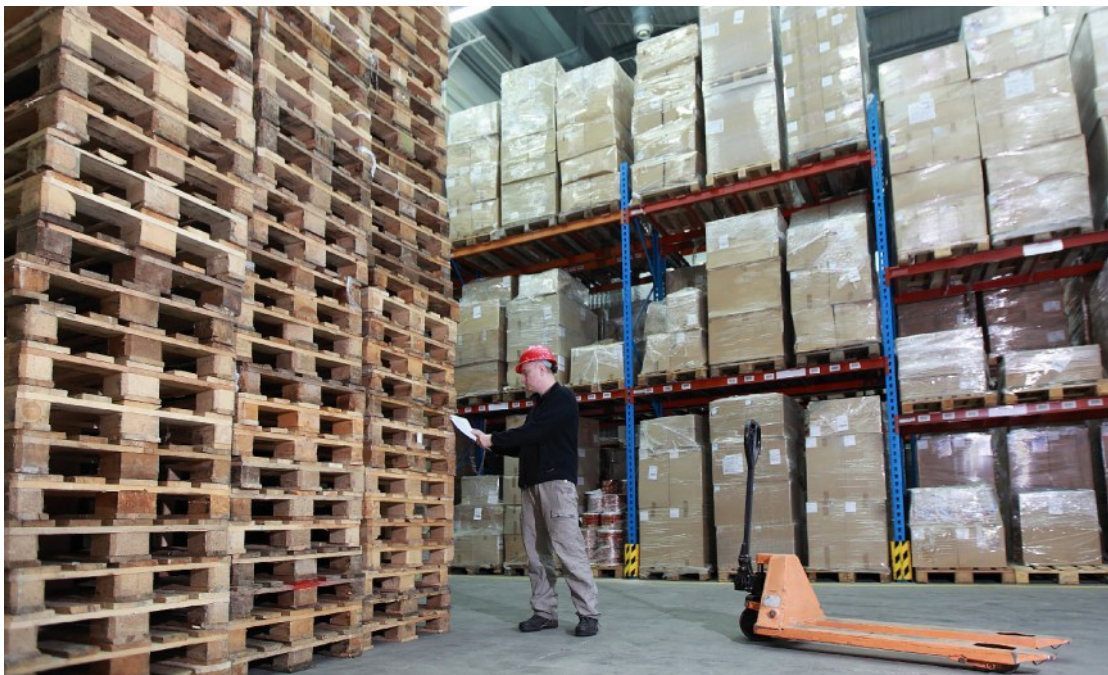
Bei Rotom sorgen wir für eine genaue Bewertung der Ladungsträgerqualität und -quantität, um faire Preise anbieten zu können. Wir prüfen den technischen Zustand der zu verkaufenden Artikel, sortieren sie und erstellen einen detaillierten Bericht mit Angaben zu Palettenanzahl, Abmessungen und Zustand. Auf dieser Grundlage unterbreiten wir ein Rückkaufangebot – und sorgen so für Transparenz auf beiden Seiten.

Kauf beschädigter Paletten

Wir kaufen auch beschädigte Paletten an, die oft den Großteil der Rücksendungen ausmachen. Die meisten sind reparierbar, einige werden aufgrund schwerer Beschädigungen als Abfall behandelt. Wir verwenden Teile davon für die Wiederherstellung von Paletten und minimieren so den Abfall.

Alte Ladungsträger verkaufen und neue kaufen

Wenn Ihr Unternehmen andere Ladungsträger als bisher benötigt, bieten wir Ihnen den Rückkauf alter Einheiten und die Lieferung neuer Einheiten an. Als Hersteller und Käufer passen wir die Abholpläne an Ihre geschäftlichen Anforderungen an und sorgen so für einen reibungslosen Übergang ohne Betriebsunterbrechungen. Wir garantieren Ihnen Synchronisation, wettbewerbsfähige Preise und einen nahtlosen Wechsel zu neuen Ladungsträgern. Sie können den Rückkauf mit dem Kauf von Paletten, Palettenrahmen, Rollcontainern usw. zu Sonderkonditionen kombinieren.





Reparatur von Paletten

Angesichts steigender Materialkosten und strengerer Umweltvorschriften suchen Unternehmen nach nachhaltigen Logistiklösungen. Im Jahr 2025 stiegen die Holzpreise in Europa aufgrund des begrenzten Angebots, von Exportverboten und der hohen Nachfrage im Bauwesen um über 24,17 % auf \$276/m³.

Eine der effektivsten, aber dennoch unterschätzten Möglichkeiten, Kosten und Umweltbelastungen zu senken, ist die regelmäßige Reparatur von Ladungsträgern. Dadurch wird die Produktlebensdauer verlängert, Bäume werden geschont und der Energieverbrauch bei der Herstellung und beim Transport reduziert.



Wie sieht eine nachhaltige Palettenreparatur aus?

Die Reparatur umfasst den Austausch beschädigter Teile und die Verstärkung von Brettern oder Blöcken mit zusätzlichen Nägeln. Der Prozess ist zwar einfach, erfordert jedoch halbautomatische Reparaturlinien und qualifizierte Arbeitskräfte, um schnell und effizient zu sein – was die Wettbewerbsfähigkeit gebrauchter Paletten erhöht.

Wir gewinnen auch Teile aus irreparablen Paletten zurück, wodurch der Holzverbrauch und der Palettenabfall reduziert werden.

Ein großer Teil der reparierten Einheiten sind EPAL-Paletten. Wir verfügen über eine EPAL-Lizenz, die es uns erlaubt, diese gemäß den PKN EPAL-Standards zu reparieren.



Wirtschaftliche Überlegungen

Angesichts der hohen Kosten für neue Paletten hilft eine effektive Reparatur, Anschaffungen hinauszuzögern oder zu vermeiden. Die regelmäßige Wartung von Holzpaletten und Rollcontainern gewährleistet Langlebigkeit und Sicherheit für die Bediener.

Die Reparatur führt direkt zu finanziellen Einsparungen:

- Reduziert den Bedarf an neuen Ladungsträgern und senkt damit die Betriebskosten
- Verzögert Investitionen und setzt Ressourcen für andere Prioritäten frei
- Für Unternehmen mit einem nachhaltigen Ansatz ist die Reparatur eine äußerst attraktive Alternative

Für Unternehmen mit einem nachhaltigen Ansatz ist die Reparatur eine äußerst attraktive Alternative.

Sicherheitstechnische Überlegungen

Holzpaletten werden stark beansprucht und sind anfällig für Beschädigungen. Solche Schäden stellen ein Risiko für Mitarbeiter und Waren dar. Die Aufrechterhaltung der Palettenqualität verhindert auch Gefahren am Arbeitsplatz wie Splitter und Fremdkörper.

Nachhaltiges Recycling

Was passiert mit unbrauchbaren Ladungsträgern?

Angesichts zunehmender gesetzlicher Auflagen und komplexer Abfallvorschriften haben viele Unternehmen Schwierigkeiten mit einem effektiven Recycling. Rotom bietet einen umfassenden, nachhaltigen Ansatz für die Entsorgung ausgedienter Ladungsträger an und unterstützt seine Kunden dabei, verantwortungsbewusst mit Abfall umzugehen und Betriebskosten zu senken.

Nicht reparierbare Ladungsträger werden zerlegt und die zurückgewonnenen Materialien dem Recycling zugeführt. Dadurch werden Wertstoffe zurückgewonnen, Entsorgungskosten gesenkt und die Kreislaufwirtschaft gefördert. Rotom stellt Unterlagen zum Nachweis der Wiederverwertung zur Verfügung und unterstützt Kunden so dabei, Produktgebühren zu senken und gesetzliche Meldepflichten im Abfallbereich zu erfüllen.

Zusätzliche nachhaltige Dienstleistungen

- Rückkauf gebrauchter Ladungsträger zur Senkung der Entsorgungskosten
- Nahtloser Austausch neuer oder generalüberholter Ladungsträger
- Recycling mit vollständiger Dokumentation zur Senkung der Produktgebühren
- Lieferung neuer Ladungsträger zusammen mit Rückkauf
- Verpackungsflussmanagement im Einklang mit Nachhaltigkeitsrichtlinien

Diese Lösungen sparen Zeit und Geld und unterstützen gleichzeitig aktiv den Umweltschutz und ein verantwortungsbewusstes Logistikrecycling.



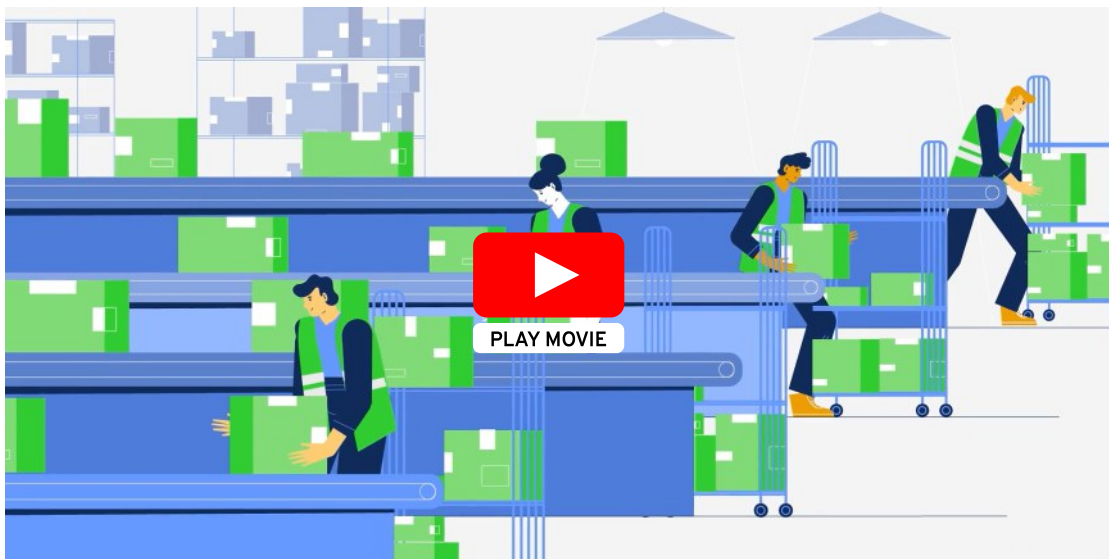
Verkauf und Vermietung gebrauchter Ladungsträger

Der Verkauf gebrauchter Paletten ist praktisch und rentabel und bietet finanzielle und organisatorische Vorteile. Selbst beschädigte Paletten haben einen Marktwert, wodurch Kosten wieder hereingeholt und Lagerplatz freigemacht werden können.

Der Verkauf unterstützt auch umweltfreundliche Praktiken, indem er Recycling oder Reparaturen ermöglicht und Abfall reduziert.

Vermietung – gemeinsame Nutzung bestehender Ladungsträger

Wenn Unternehmen vorübergehend zusätzliche Paletten benötigen – beispielsweise während Produktionsspitzen – ist die Anmietung ideal. Dadurch entfallen die Kosten für den Kauf teurer neuer Ladungsträger. Die Anmietung ermöglicht den Zugang zu vorhandenen Logistikprodukten ohne Lagerung oder Wartung, sodass man sich auf das Kerngeschäft konzentrieren kann. Außerdem werden die Umweltbelastungen durch die Herstellung neuer Ladungsträger reduziert.





Fallstudie #1 Einzelhandel

Der Kunde ist ein Netzwerk von Supermärkten und Lebensmittelgeschäften in Belgien, das sowohl traditionelle Formate als auch bequemes Online-Shopping mit Abhol- oder Lieferoptionen anbietet. Die Marke bietet ihren Kunden über 20.000 hochwertige Produkte in acht Eigenmarkenlinien und verbindet dabei wettbewerbsfähige Preise mit einem nachhaltigen Geschäftsansatz.

Als Einzelhändler arbeiten sie mit Rotom zusammen und verkaufen monatlich etwa 20.000 Paletten zurück – darunter Europaletten, verschiedene Arten von Holzpaletten (120x80/120x100 cm) und ausgewählte Kunststoffpaletten.

Herausforderung

Das große Volumen und die Vielfalt der Palettentypen erforderten einen strukturierten und wiederholbaren Abholprozess, der den Betrieb des Kunden nicht beeinträchtigte. Eine transparente Abrechnung und die schnelle Freigabe von Lagerflächen waren ebenfalls unerlässlich, um Engpässe im Tagesgeschäft zu vermeiden.

Lösung

Rotom hat mit dem Kunden einen Vertrag über die Abholung von Paletten unterzeichnet, der auf einem festen LKW-Anhänger basiert, der auf dem Firmengelände des Kunden stationiert ist. Der Kunde belädt den Anhänger in seinem eigenen Tempo, und wir ersetzen ihn durch einen leeren – entweder nach einem festen Zeitplan oder auf Abruf. Dies gewährleistet eine reibungslose Abholung und hält den Betriebsbereich des Kunden frei von überschüssigen Paletten.

Die gesammelten Paletten werden zum Werk von Rotom transportiert, wo sie nach Typ und Qualität sortiert werden. Der Kunde erhält dann eine Vergütung auf Grundlage der Menge und des Typs der gelieferten Paletten.



Ergebnis

Die Implementierung des Modells mit festen LKW-Anhängern ermöglichte:

- Ein stabiles Volumen von ca. 20.000 Paletten pro Monat
- Schnelle, unterbrechungsfreie Abholungen ohne Überlastung des Lagers des Kunden
- Effiziente Sortierung und Wiederverwendung verschiedener Palettentypen
- Transparente Abrechnungen auf Basis der tatsächlichen Sortiierungsergebnisse

Dieses Modell bot dem Kunden einen bequemen, einheitlichen Palettenübergabeprozess und verschaffte Rotom einen vorhersehbaren Materialfluss für die weitere Verwendung.



Fallstudie #2 Lieferbranche

Der Kunde ist in der Paketzustellbranche in den Niederlanden tätig und verkauft durch die kontinuierliche Zusammenarbeit mit Rotom jährlich etwa 360.000 Paletten zurück.

Es handelt sich dabei hauptsächlich um Paletten mit den Maßen 1200x800 mm und 1200x1000 mm, wobei ein kleiner Teil (<5 %) Paletten mit den Maßen 1200x1200 mm, CP-Paletten, reparaturbedürftige EPAL-Paletten und geringe Mengen an Palettenabfällen umfasst. Rotom verwaltet den Betrieb an zwei Standorten des Kunden.

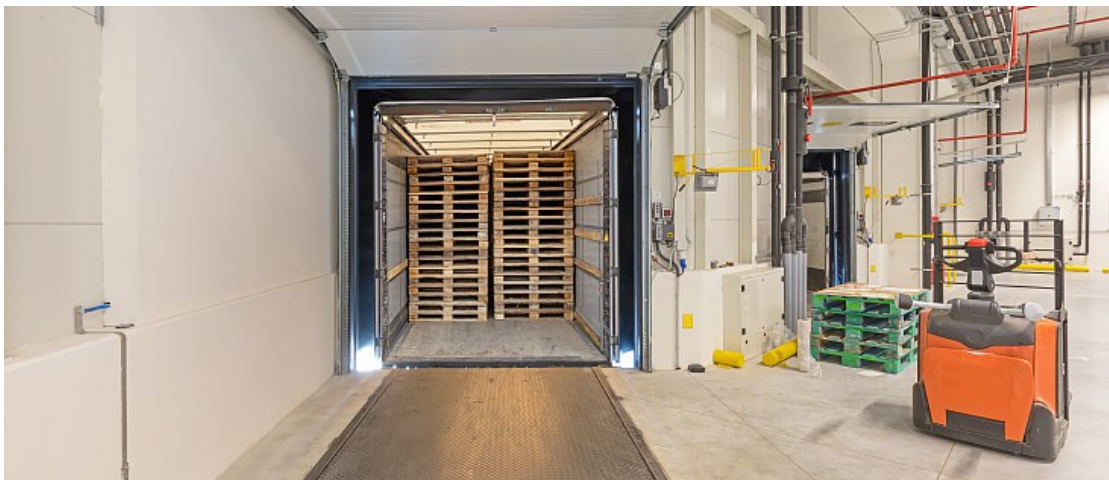
Herausforderung

Das Ziel war es, eine tägliche, reibungslose Abholung einer großen Anzahl an Paletten von zwei Standorten sicherzustellen und gleichzeitig während Spitzenzeiten wie dem Black Friday ein hohes Maß an Flexibilität zu gewährleisten. Der Kunde erwartete außerdem einfache, vorhersehbare Abrechnungen und eine konstante Betriebsbereitschaft, ohne Rampenflächen zu blockieren.

Lösung

Rotom organisierte die tägliche Palettenverladung an den Standorten des Kunden und stellte an jedem Standort zwei Anhänger bereit. Die Einsatzteams stehen in direktem Kontakt mit unserem Kundenservice – bei Volumenspitzen schicken wir zusätzliche Anhänger, damit die Paletten ohne Verzögerung sofort verladen werden können.

Das Abrechnungsmodell ist fixiert und transparent – ein Festpreis pro Palette, wodurch eine sortenabhängige Abrechnung entfällt.



Ergebnis

Wir haben eine langfristige, stabile Partnerschaft aufgebaut, in der die tägliche Verfügbarkeit von LKW-Anhängern und die schnelle Reaktion auf Volumenspitzen eine kontinuierliche Abholung und keine Verzögerungen gewährleisten. Der feste Palettenpreis ermöglicht dem Kunden eine gute Kostenvorhersagbarkeit, während wir von klaren Betriebsparametern profitieren.

Da beide Seiten expandieren, bleiben gemeinsame Planung und enge Kommunikation weiterhin entscheidend – insbesondere in Zeiten hoher Nachfrage – um flexibel zu bleiben und einen reibungslosen Ablauf zu gewährleisten.



Fallstudie #3 Recyclingbranche Palettenflussoptimierung

Der Kunde ist im Bereich Abfallwirtschaft und Recycling tätig, bedient mehrere Standorte in ganz Polen und arbeitet mit großen Marken aus der Möbel-, Automobil- und E-Commerce-Branche zusammen.

Das Unternehmen zeichnet sich durch einen hohen Betriebsumfang, große Materialflussmengen und einen Bedarf an effizientem Holzverpackungsmanagement aus.

Herausforderung

Der Kunde benötigte einen Partner, der eine regelmäßige Palettenabholung an verschiedenen Standorten in Polen sicherstellte, die Wertrückgewinnung aus Einweg- und EPAL-Paletten ermöglichte und eine transparente Abrechnung garantierte. Aufgrund des großen Betriebsumfangs war auch die Unterstützung bei der Materialsortierung – sowohl am Standort des Kunden als auch im Logistikzentrum – von entscheidender Bedeutung.

Lösung

Um den Anforderungen des Kunden gerecht zu werden, haben wir ein Kooperationsmodell eingeführt, das auf flexibler Logistik, täglicher Sortierung und transparenter Abrechnung basiert. Die Abholung erfolgt mit unseren eigenen Fahrzeugen oder durch Anhängertausch nach Befüllung. Die Materialien werden entweder vor Ort oder in unserer Anlage sortiert, und die Ergebnisse werden direkt an den Kunden übermittelt.

Jede Lieferung wird mit einem Bericht abgeschlossen, in dem Palettentyp, Menge und technischer Zustand detailliert aufgeführt sind. Dieser Bericht bildet die Grundlage für das Rückkaufangebot.

Ergebnis

Das implementierte Modell brachte greifbare Vorteile:



Regelmäßige monatliche Palettenabholungen mit insgesamt 7.000 bis 12.000 Einheiten pro Jahr sorgten für Betriebsstabilität und eine vorhersehbare Logistik



Die Sortierung der Paletten vor Ort und die Rückgewinnung wiederverwendbarer Komponenten reduzierten den Holzabfall erheblich und erhöhten den Wert der zurückgewonnenen Ladungsträger



Der Umfang der Aktivitäten bestätigt die Wirksamkeit der Lösung – 2024 wurden 127 Lieferungen durchgeführt, bis Ende Juli 2025 waren es bereits 111, was ein effizientes Materialflussmanagement belegt

Dieser Ansatz steht im Einklang mit der Nachhaltigkeitsstrategie des Kunden und unterstützt ein verantwortungsbewusstes Ressourcenmanagement.



Zusammenfassung

Die in diesem Dokument vorgestellten Dienstleistungen zur Bewertung, Reparatur und dem Wiederverkauf gebrauchter Ladungsträger ermöglichen es Unternehmen, konkrete Kostenoptimierungen zu erzielen, ihre betriebliche Effizienz zu verbessern und ihre Nachhaltigkeitsziele zu erreichen.

Die Vorteile des Verkaufs gebrauchter Paletten gehen über die finanzielle Entschädigung hinaus. Dazu gehören auch geringere Umweltgebühren, eine messbare Verringerung der CO₂-Emissionen und zurückgewonnene Lagerfläche, die strategisch sinnvoller genutzt werden kann als für die Lagerung nicht mehr verwendeter Paletten.

Durch die Zusammenarbeit mit Rotom können Sie sicher sein, dass die von Ihnen abgegebenen Paletten professionell sortiert, repariert und von anderen Unternehmen wieder in Umlauf gebracht werden. Sie erhalten einen detaillierten Bericht, in dem die genaue Menge und der Zustand der abgeholten Paletten aufgeführt sind. Unser Reparaturprozess wird nachhaltig durchgeführt, wobei Komponenten aus irreparablen Paletten wiederverwendet werden.

Dank eines umfassenden Ansatzes für das Ladungsträgermanagement ist es möglich, nicht nur den Lebenszyklus von Ladungsträgern zu verlängern, sondern auch Wert aus Ressourcen zurückzugewinnen, die in einem herkömmlichen Modell als Abfall behandelt würden. Diese Lösung verbindet geschäftlichen Pragmatismus mit ökologischer Verantwortung und ist ein erster Schritt in Richtung einer Kreislaufwirtschaft für Ladungsträger.

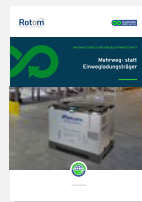


Verpassen Sie nicht weitere Ausgaben unserer White Papers:



**Die Wiederverwendung
von maßgeschneiderten
Ladungsträgern ist die
nachhaltige Lösung**

[WHITEPAPER HERUNTERLADEN](#)



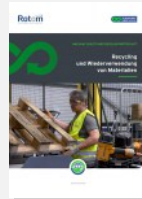
**Mehrweg- statt
Einwegladungsträger**

[WHITEPAPER HERUNTERLADEN](#)



**Vermietung, gemeinsame
Nutzung von
Logistikmitteln**

[WHITEPAPER HERUNTERLADEN](#)



**Recycling
und Wiederverwendung
von Materialien**

[WHITEPAPER HERUNTERLADEN](#)



**Die Lebensdauer von
Produkten zu verlängern
ist nachhaltig**

[WHITEPAPER HERUNTERLADEN](#)

Rotom
facilitates your logistics

Ottostrasse 2
50189 Elsdorf
Deutschland

Telefon + 49 (0) 2274 7066 0
E-Mail: info@rotom.de

[KONTAKTIEREN SIE UNS](#)

2Return
The logistic assets manager

Ottostrasse 2
50189 Elsdorf
Deutschland

Telefon + 49 (0) 2274 7066 0
E-Mail: info@2return.de