

Rotom ist ein dynamisches, international operierendes Unternehmen im Bereich der Dienstleistung für Logistikmittel. Das Leistungspaket umfasst Verkauf und Vermietung von logistischen Hilfsmitteln wie Paletten, Rollcontainer und Metallboxen. Darüber hinaus wickelt Rotom auch die Wartung von Paletten ab und kauft Paletten zurück. Zusammenfassend kann man sagen: Rotom optimiert die Logistik dank eines sorgfältig ausgewählten Angebots an logistischem Material für Transport und Lagerung. Wir suchen für unser Unternehmen im Raum Brandenburg einen ebenso dynamischen Kandidaten für die Tätigkeit eines

Key Account Manager (m/w/d) für den Raum Brandenburg in Vollzeit

Nach einer gründlichen praktischen und zugleich produktorientierten Einarbeitung übernehmen Sie Verantwortung für den kaufmännischen Erfolg von Rotom in Deutschland. Von Ihnen wird allerdings noch mehr erwartet. Sie sind stark im Umgang mit Zahlen und verfügen darüber hinaus über Affinität zu Logistik und Produktion. Durch (pro-)aktives Mitdenken und professionelle Beratung des Kunden gelingt es Ihnen, die Unternehmensziele durch das Angebot eines Mehrwerts zu realisieren. Dazu gehört auch das Ziel, das Gesamtleistungspaket, den Verkauf und die Vermietung von Paletten und logistischen Mitteln auszubauen. Regelmäßige Dienstreisen (ca. 3 - 4 Tage pro Woche) innerhalb Deutschlands sind erforderlich.

Was können Sie von Rotom erwarten?

- Eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem international agierenden Unternehmen.
- Eine umfangreiche Einarbeitung und Schulung im Produkt- und Aufgabenbereich sowie gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit sowie mobiles Arbeiten in Anspruch zu nehmen
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Dienstfahrrad "JobRad"
- Vermögenswirksame Leistungen
- Gratis Getränke sowie Obst
- Mitarbeiter – Laptop und Firmenhandy
- Betriebsfeiern

Sind Sie ein breit aufgestellter Vertriebsmitarbeiter und...

- ... bieten Fachhochschulniveau bei Ihrer Arbeit und in Ihrem Denken
- ... bringen Reisebereitschaft mit
- ... beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift. Jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- ... sind sicher und versiert im Umgang mit den gängigen EDV-Systemen. Kenntnisse in Microsoft Dynamics von Vorteil.
- ... haben mindestens 3 Jahre Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter
- ... verfügen Sie über Affinität zur logistischen Dienstleistung
- ... können sich durchsetzen; Sie sind in der Lage, konzeptionell zu verkaufen
- ... gehen lösungsorientiert vor?

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Verfügbarkeit, bevorzugt per E-Mail an: **bewerbung@rotom.de** oder an **Rotom Deutschland GmbH** • Frau Susanne Pütz, HR - Manager • Ottostraße 2 • 50189 Elsdorf.

Weitere Auskünfte über die Rotom Deutschland GmbH, auch zum Thema Datenschutz finden Sie unter www.rotom.de.

www.rotom.de • www.rotomshop.de • rotomrent.de • www.2return.de

