

Rotom ist ein dynamisches, international operierendes Unternehmen im Bereich der Dienstleistung für Logistikkittel. Das Leistungspaket umfasst Verkauf und Vermietung von logistischen Hilfsmitteln wie Paletten, Rollcontainer und Metallboxen. Darüber hinaus wickelt Rotom auch die Wartung von Paletten ab und kauft Paletten zurück. Zusammenfassend kann man sagen: Rotom optimiert die Logistik dank eines sorgfältig ausgewählten Angebots an logistischem Material für Transport und Lagerung. Für die Rotom Deutschland GmbH mit Sitz in Elsdorf suchen wir einen ebenso dynamischen Kandidaten für die Tätigkeit eines

Key Account Manager (m/w/d) für unseren Standort in 50189 Elsdorf
engagiert – pragmatisch - dynamisch

Nach einer gründlichen praktischen und zugleich produktorientierten Einarbeitung übernehmen Sie Verantwortung für den kaufmännischen Erfolg von Rotom in Österreich. Von Ihnen wird allerdings noch mehr erwartet. Sie sind stark im Umgang mit Zahlen und verfügen darüber hinaus über Affinität zu Logistik und Produktion. Durch (pro-)aktives Mitdenken und professionelle Beratung des Kunden gelingt es Ihnen, die Unternehmensziele durch das Angebot eines Mehrwerts zu realisieren. Dazu gehört auch das Ziel, das Gesamtleistungspaket, den Verkauf und die Vermietung von Paletten und logistischen Mitteln auszubauen. Es können auch zusätzliche Aufgaben im Vertriebsinnendienst anfallen.

Was können Sie von Rotom erwarten?

- Eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem international agierenden Unternehmen.
- Eine umfangreiche Einarbeitung und Schulung im Produkt- und Aufgabenbereich sowie gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit sowie die Option mobiles Arbeiten in Anspruch zu nehmen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- JobRad
- Vermögenswirksame Leistungen
- Gratis Wasser und Kaffee
- Verkehrsgünstige Lage
- Gratis Parkplätze

Sind Sie ein breit orientierter Vertriebsmitarbeiter und...

-bieten Fachhochschulniveau bei Ihrer Arbeit und in Ihrem Denken
bringen Reisebereitschaft mit
- beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift. Jede weitere
Fremdsprache ist von Vorteil
- sind sicher und versiert im Umgang mit den gängigen EDV-Systemen. Kenntnisse
in Microsoft Dynamics von Vorteil.
-haben mindestens 3 Jahre Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter
-verfügen Sie über Affinität zur logistischen Dienstleistung
-können sich durchsetzen; Sie sind in der Lage, konzeptionell zu verkaufen
-gehen lösungsorientiert vor?

Dann sind Sie bei Rotom an der richtigen Adresse!

Antworten Sie umgehend und schicken uns Ihre aussagefähigen
Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Verfügbarkeit an
susanne.puetz@rotom.de. Weitere Auskünfte über Rotom Deutschland GmbH, auch
zum Thema Datenschutz, finden Sie unter www.rotom.de.