

Rotom ist ein dynamisches, international operierendes Unternehmen im Bereich der Dienstleistung für Logistikkittel. Das Leistungspaket umfasst Verkauf und Vermietung von logistischen Hilfsmitteln wie Paletten, Rollcontainer und Metallboxen. Darüber hinaus wickelt Rotom auch die Wartung von Paletten ab und kauft Paletten zurück. Zusammenfassend kann man sagen: Rotom optimiert die Logistik dank eines sorgfältig ausgewählten Angebots an logistischem Material für Transport und Lagerung. Für Rotom Deutschland GmbH mit Sitz in Elsdorf suchen wir einen ebenso dynamischen Kandidaten für die Tätigkeit eines

Key Account Manager (m/w/d) für den Standort Elsdorf

engagiert – pragmatisch - dynamisch

Nach einer gründlichen praktischen und zugleich produktorientierten Einarbeitung übernehmen Sie Verantwortung für den kaufmännischen Erfolg von Rotom in Deutschland. Von Ihnen wird allerdings noch mehr erwartet. Sie sind stark im Umgang mit Zahlen und verfügen darüber hinaus über Affinität zu Logistik und Produktion. Durch (pro-)aktives Mitdenken und professionelle Beratung des Kunden gelingt es Ihnen, die Unternehmensziele durch das Angebot eines Mehrwerts zu realisieren. Dazu gehört auch das Ziel, das Gesamtleistungspaket, den Verkauf und die Vermietung von Paletten und logistischen Mitteln auszubauen. Sie sind durchschnittlich 2 Tage pro Woche im Büro, und an 3 Tagen pro Woche besuchen Sie Kunden.

Was können Sie von Rotom erwarten?

- Eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem international agierenden Unternehmen.
- Eine umfangreiche Einarbeitung und Schulung im Produkt- und Aufgabenbereich sowie gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Flexible Arbeitsmodelle
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Obstkörbe
- Gratis Wasser und Kaffee
- Verkehrsgünstige Lage

Sind Sie ein breit orientierter Vertriebsmitarbeiter und...

-bieten Fachhochschulniveau bei Ihrer Arbeit und in Ihrem Denken
-haben mindestens 5 Jahre Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter
-verfügen Sie über Affinität zur logistischen Dienstleistung
-können sich durchsetzen; Sie sind in der Lage, konzeptionell zu verkaufen
-gehen lösungsorientiert vor?

Dann sind Sie bei Rotom an der richtigen Adresse!

Antworten Sie umgehend und schicken uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an **susanne.puetz@rotom.de**. Weitere Informationen über diese Position erhalten Sie von Frau Susanne Pütz, Rufnummer +49 2274 706640.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Verfügbarkeit, bevorzugt per E-Mail an: **susanne.puetz@rotom.de** oder an **Rotom Deutschland GmbH • Frau Susanne Pütz • Ottostraße 2 • 50189 Elsdorf**. Weitere Auskünfte über Rotom Deutschland GmbH finden Sie unter www.rotom.de.

www.rotom.de • www.rotomshop.de • rotomrent.de • www.2return.de

